

Трехов А. В.

УДК 159.923.2
info@sacion.org

ЛИЧНОЕ И СОЦИОННОЕ В ПРИЗНАКАХ РЕЙНИНА-АУГУСТИНАВИЧЮТЕ

Признаки Рейнина классифицированы с точки зрения проявления в них личного или соционного.

Ключевые слова: соционика, модель А, дихотомии, признаки Рейнина, аспекты, знаки.

Вводные замечания

1. Характер обработки информации ТИМом проявляется различными способами: в речи, в поведении, в жизненных ценностях... Эти проявления совершенно различны по своему характеру. Естественно предположить, что они связаны с различными признаками Рейнина-Аугустинавичюте.
2. В [5] было показано, что все рейнинские дихотомии, кроме дихотомии аристократы/демократы, попарно связаны с четверкой функций (блоком) модели А.
3. Как известно, отличие соционики от многих других типологий в её «соционности», то есть в том, что кроме личных черт каждый ТИМ обладает чертами, отражающими его соционную роль и миссию. Естественно предположить, что каждая из соционных черт связана с тем или иным признаком Рейнина-Аугустинавичюте.
4. Мы считаем, что один из двух связанных с блоком модели А признаков проявляется на личном уровне, а другой проявляется тем же самым способом на уровне соционном. Информация о том, какие именно признаки, как проявляются и на каком уровне сведена в таблицу. Цель настоящей работы обосновать и пояснить таблицу.
5. Не следует воспринимать соционный уровень, как социальный. Различие между ними значительно, что станет ясно из работы.

| | Личное | Соционное |
|--|----------------------------------|--------------------------------|
| <i>Структура речи (Новые знания/старые знания)</i> | Статика/ динамика | Квестимность/ деклатимность |
| <i>Целеполагание (Приоритет цели/приоритет метода)</i> | Иrrационалы/ рационалы | Правые/левые |
| <i>Энергетический режим (Энергозатратность/энергосбережение)</i> | Экстраверты/ интроверты | Позитивисты/ негативисты |
| <i>Фильтры восприятия (Внешнее/внутреннее)</i> | Сенсорика/ интуиция | Логика/ этика |
| <i>Общественные стратегии (Расточители/накопители)</i> | Рассудительные/ решительные | Веселые/ серьезные |
| <i>Характер общественных контактов (Меценаты/дипломаты)</i> | Тактики/ стратеги | Конструктивисты/ эмотивисты |
| <i>Ритм жизни (Ситуативность/предопределенность)</i> | Беспечные/ предусмотрительные | Уступчивые/ упрямые |

Пояснения к таблице

Структура речи

Признаки *статика/динамика* и *квестимность/деклатимность* проявляются в структуре речи [6] и связаны с кольцами *ментальным* и *витальным*. *Статик* старается вникнуть в суть явлений, понять и разобраться в их природе. Это стремление проявляется в структуре речи. *Динамики* более поверхностны и pragматичны по отношению к новой для них информации.

Квестимность проявляется так же, как *статика*, но на уровне соционном. *Квестим* в речи делает акцент не на том, что общезвестно, а на том, что, хоть и сомнительно, но

могло бы быть правдой. *Деклатим* старается не выходить в речи за рамки общеизвестного, по его мнению.

Целеполагание

У *иррационалов* в акцептных функциях — воспринимающие аспекты. Таким образом, для них цель первична, средства вторичны. У *рационалов* — наоборот.

Знак + в акцептной функции обеспечивает приоритет цели, но на соционном уровне. Для *правых* важно реализовать определенную идею, миссию... *Левое кольцо* опирается на заданные *правым* кольцом цели как на методы.

Энергетический режим

Связь *верности* с энергозатратностью и энергосбережением общеизвестна. На соционном уровне это *позитивизм/негативизм*. Новаторы *позитивисты* готовы расходовать энергию даже ради сомнительных направлений. Консерваторы *негативисты* энергию берегут.

Фильтры восприятия

Этот случай, казалось бы, наиболее ясный и, в какой то мере, описанный [3]. Но необходимо обратить внимание: восприятие информации может остаться не замеченным посторонним наблюдателем. В наибольшей мере это сказывается на дихотомии *логики/этики*. Соционное может быть задавленно социальным. От *этика*, который занимается наукой, будут требовать подчеркивать логический пласт информации, а от *логика* во многих жизненных обстоятельствах может требоваться проявление этики (см. также [7])

Общественные стратегии

Эти признаки отвечают за то, как человек считает правильным реализоваться в обществе. Рассудительные стремятся реализоваться на уровне идей, материальные блага для них — только фон. Для *решительных* материальное — конечный показатель своих достижений. Поэтому, вслед за А. Аугустиновичу, можно назвать дихотомию *расточители/накопители*. Понимая, что мысли идеи, знания *расточители* как раз будут копить, а для *накопителей (решительных)* все перечисленное только средство. Но до тех пор, пока речь шла о том, что нужно человеку самому по себе, в личном плане.

В плане соционном та же дихотомия будет называться *веселые/серые*. Соционный план в этом случае можно передать словами «прилично быть». Представители *веселой* квадры Ленин и Сталин, обладая всем, что могли бы пожелать, реализовав себя как накопителей в личном плане, как никто в истории, считали нужным подчеркивать отказ от материальных благ. Но позволить считать себя интеллектуально несостоятельными они не могли. Результат: философские работы Ленина или статья о языкоznании Сталина.

Характер общественных контактов

Если предыдущая дихотомия отвечала за стратегическое накопление материальных благ или, напротив, — идей, то эта — за их кратковременное расходование. *Тактики* готовы кратковременно делиться деньгами, властью, территорией, *стратеги* — только идеями, советами, информацией.

Если меценатство *тактиков* одномоментно, — «отдал и забыл», и даже не важно, кому отдал, то меценатство *конструктивистов* может быть растянуто во времени: это помочь делом. У *эмотивистов* будет растянута «не помочь», впрочем, если окружающие нуждаются в эмоциональной поддержке, то «меценатом» уже может выступить *эмотивист*.

Ритм жизни

Беспечные любят в жизни динамику, перемену ощущений, неожиданности. Для *предусмотрительных* норма — однообразие и плановость. А. Аугустинович пишет: «Ритм жизни *осторожных* — быстрый или медленный — но, примерно, однообразно интенсивный. Это дает чувство физически полнокровной беспрерывной жизни. Среди них нет

любителей «начинать все сначала», как это постоянно, каждый день, происходит с *беспечными*, радость жизни которых — именно в ее временном непостоянстве».

В соционном плане за ритм жизни отвечает дихотомия *уступчивые/упрямые*. *Уступчивые* не требуют от окружающих предопределенного поведения, они готовы скорректировать свое поведение под чужое. *Упрямые* же имеют свое мнение о том, как окружающие должны себя вести, и склонны это мнение навязывать.

Мировосприятие

Последняя — непарная — дихотомия, — *аристократы/демократы*, — отвечает за представление о мироустройстве.

Следствия

Применению изложенного будет посвящена отдельная статья. Сейчас мы только приведем несколько примеров и наметим пути дальнейших исследований.

От своего возникновения и до наших дней соционика страдает от слишком буквального понимания терминов. Сразу предостережем читателя от повторения этой ошибки по отношению к первому столбцу таблицы. Полное раскрытие семантики этих семи дихотомий еще впереди. Но уже сейчас легче делать выводы о том, к чему та или иная черта относиться не может.

Например, привычку опаздывать связывают и с *болевой* Δ и с *ограничительной*. Тут же мы видим, что привычка опаздывать может быть связана только с личностным планом характера общественных контактов и, значит, объясняется только дихотомией *тактика/стратегии*.

Теперь есть возможность ответить на вопрос: что является предметом соционики.

Появился новый инструмент типирования. Представим, что при определении типа выбор стоит, к примеру, между двумя *суперэго*. Ясно, что, ни по структуре речи, ни по целеполаганию, ни по энергетике этот выбор сделать нельзя. А, точно зная, где искать различие, мы, безусловно, его быстрее найдем.

Возникает дополнительный взгляд на интертипные отношения. Например, *дуалов* объединяет: целеполагание, общественные стратегии, ритм жизни — как на личном так и на соционном уровне. Это все мы можем назвать диадными ценностями, и ясно, что их совпадение снимает возможные конфликты. Отличия же внутри диады обеспечивают отсутствие конкуренции (различие энергетического режима) и возможность поддержки. Но так же глядя на разделяющие *дуалов* признаки, можно в очередной раз констатировать их взаимное непонимание. *Дуал* — это человек, который смотрит на жизнь так же как ты, но сам — совершенно иной.

Л и т е р а т у р а :

1. *Аугустиновиче А.* Теория признаков Рейнина. Очерк по соционике // Соционика, ментология и психология личности. — 1998. — №№ 1–6.
2. *Рабочая группа по соционике при лаборатории междисциплинарных исследований ИБПЧ.* Наполнение признаков Рейнина: результаты практических исследований // Соционика, ментология и психология личности. — 2003. — № 1.
3. *Прокофьева Т. Н.* Об аспектах и функциях в соционике. // Соционика. Сборник докладов IV московской научной конференции. — 2001.
4. *Трехов А. В.* Признак «квестими/деклатими», группы квестимности и кольца заказа // Соционика, ментология и психология личности. — 2004. — № 1
5. *Трехов А. В.* Признаки Рейнина для аспектов и ТИМов. // Соционика, ментология и психология личности. — 2004. — № 2.
6. *Цыпин П. Е.* Технологии успешного типирования. — Черная белка, 2005 г.
7. *Цыпин П. Е.* Базис Юнга и подлинный базис соционики, или Частичное перепрограммирование соционических функций // Соционика, ментология и психология личности. — 2005. — № 2.

Статья поступила в редакцию 02.06.2006 г.