

БИНАРНЫЕ ПРИЗНАКИ ИНТЕРТИПНЫХ ОТНОШЕНИЙ

В рамках релятивной или интровертной соционики с использованием бинарных признаков Рейнина описаны особенности интертипных отношений. Даны рекомендации по поведению партнеров, связанных определенным интертипным отношением, в зависимости от того, какими бинарными признаками это отношение описывается.

Ключевые слова: релятивная соционика, интертипные отношения, шкалы Юнга, признаки Рейнина

Предварительные замечания

Аналитическое описание интертипных отношений (ИО), которого так не хватает нынешней соционике, осуществимо по тем же законам, что и привычный всем соционикам разбор соционических типов по отдельным признакам. Для этого выделяются пятнадцать пар признаков, которые делят группу из шестнадцати ИО на две численно равных подгруппы в соответствии с каждой признаковой парой. Эти признаки назовем бинарными (двоичными), поскольку каждая их пара составляет неразрывное единство двух противоположных полюсов.

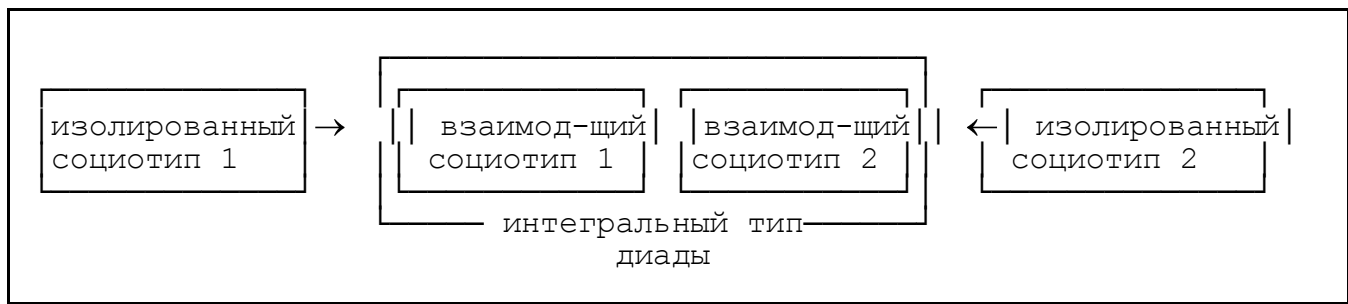
Нет никакой необходимости сочинять для ИО какие-то новые, особые различительные признаки. Гораздо проще воспользоваться уже готовыми бинарными признаками социотипов, входящими в список Рейнина [2]. Такой прием является для исследования нового класса явлений технологически вполне оправданным. В пользу этого свидетельствует и обоснованный мной в рамках концепции релятивной соционики закон **эквивалентности** типов и отношений [3].

Не подлежит сомнению, что поведение изолированного индивида существенно отличается от его поведения, когда он общается в паре с другим индивидом, и их общение протекает устойчиво. Каждый из субъектов коммуникации невольно подстраивается под возникающий при этом интегральный тип пары, выбор которого предопределен и не зависит от субъективной воли составляющих его индивидуальных типов. Эта коммуникативная "крыша" и есть то третье, что сплачивает людей в устойчивые группы.

Итак, соединяясь в устойчивую пару, оба индивида движутся навстречу (явление энантиодромии, как его называл Юнг в несколько ином контексте) - вырабатывают совместную коммуникативную оболочку, которая и обеспечивает долговременный информационный обмен между ними. В какую же сторону происходят интегрирующие изменения? Ответ прост: в сторону усиления в индивиде тех функций, которые поддерживают интегральный тип пары, и ослабления тех, которые этот тип разрушают.

Знание интегрального типа диады чрезвычайно полезно для социодиагностики. Дело в том, что "спаянная" диада ведет себя на фоне других групп как одно целое, то есть, воспринимается сторонним наблюдателем как общительная или замкнутая, упрямая или покладистая, эмоциональная или деловая и т.д. Одним словом, оформившаяся диада гораздо более доступна для анализа, чем внутренняя психическая структура человека, образующая его социотип.

Интегральный тип группы, следовательно, - это образование внешнего порядка, а индивидуальный тип - внутреннего. Изучать первый через наблюдение и эксперимент гораздо проще, чем второй. Представим себе рассматриваемый коммуникативный комплекс схематически:



Данная схема показывает, что человек изолированный и человек, связанный каким-либо отношением с другим человеком,- это два совершенно различных коммуникативных объекта. Соответственно, они и изучаются различными разделами соционики.

Классическая соционика сосредоточивает свое внимание непосредственно на типе и его влиянии на внешнюю среду, которая выступает в качестве пассивного фона. **Релятивная** соционика (от лат. relatio - отношение), которую я продолжаю разрабатывать в рамках данной статьи, изучает изменение типа под действием окружающей среды, играющей более активную роль, чем в первом случае.

Окружающая среда в релятивной соционике описывается как интегральный тип сомкнувшихся индивидуальных социотипов. То есть, минимальной внешней средой для отдельного социотипа является сам наблюдаемый тип плюс его партнер по взаимодействию, а не только как последний, как это негласно предполагается в соционике классической.

Для бинарного описания типов ИО я привлекаю помимо четырех традиционных пар юнговских признаков еще две другие важнейшие для практикующего социоаналитика признаковые оппозиции - динамику/статиду и эволюцию/инволюцию. Их смысл я раскрою в соответствующих разделах статьи. Надо ли убеждать, что хорошее описание явления должно стремиться к максимальной разносторонности и полноте?

А теперь чисто техническое замечание. Так как единого стандарта для обозначения ИО различные школы соционики еще не выработали, условимся применять следующие буквенные сокращения для шестнадцати интертипных отношений:

ДУ - дуальность;	АК - активация;
ЗЕ - зеркальность;	ТО - тождество;
З+ (заказ плюс) - прямой заказ;	
З- (заказ минус) - обратный заказ;	
Р+ (ревизия плюс) - прямая ревизия;	
Р- (ревизия минус) - обратная ревизия;	
МИ - мираж;	ПД - полудуальность;
ПО - погашение;	РО - родственные;
КВ - квазитожество;	ДЕ - деловые;
КФ - конфликтные;	СЭ - суперэго.

1. Экстраверсия - Интроверсия ИО

К экстравертным ИО относятся АК, ТО, З+, З-, ДЕ, СЭ, КВ, РО,
а к интровертным - ДУ, ЗЕ, МИ, Р+, Р-, ПО, КФ, ПД.

1.1. Окружайте себя друзьями и знакомыми

Экстравертные отношения вы распознаете по их тенденции улучшаться при расширении круга общения взаимодействующих типов. Экстраверсия отношений требует от партнеров, чтобы

количество контактов каждого с окружающим миром в целом было большим, чем количество внутренних контактов в паре.

Другая характеристика экстраверсии отношений - легкость вхождения в контакт с партнером и безболезненный выход из контакта. Это отношения открытого типа, и любая замкнутость приводит к нарастающей плохо осознаваемой проблеме и борьбе за лидерство.

Очень экстравертны отношения **активация**. Активация хорошо подходит для совместного проведения времени в шумных, веселых компаниях, частого хождения в гости, романтических путешествий, а также для многодетного супружества. Если активаторы замкнутся друг на друга, неизбежно эмоциональное перенапряжение, которое обычно заканчивается истощением обоих.

3+- (**заказ** плюс-минус) - отношение, экстравертное с обеих сторон. Его следует выбирать для стабильной деловой активности. Заказные диады и триады зарекомендовали себя в качестве очень продуктивных групп, осуществляющих экспансивную политику в своей сфере деятельности. Для семьи эти отношения уместны лишь тогда, когда оба супруга посвящают себя совместной полезной работе со многими деловыми контактами.

Отношения **суперэго** характеризуются умением чутко улавливать состояние и побуждения партнера на далеких коммуникативных дистанциях. Широкая коммуникативная арена нужна партнерам для дипломатических маневров. На близких дистанциях и наедине, когда партнеры лишены захватывающей смены впечатлений, уживчивость сильно снижается.

Квазитождество - хорошее отношение для многолюдных дискуссий. При наличии воспринимающей публики партнеры обычно оказывают поддержку друг другу, подхватывают и развивают мысли, высказанные одним из них. Составляются смелые, далеко идущие проекты. Однако, в узком кругу трудно понять друг друга: создается впечатление, что партнер не вникает в твою информацию.

Родственные отношения утомляют темпераментным однообразием, требуют большой коммуникативной дистанции и новых знакомств. Нет ничего хуже для них, чем запереться в четырех стенах без свежей информации. Широко распахнутые двери в мир, интерес к новинкам и сенсациям поддерживают их экстравертный характер.

1.2. Больше времени проводите вдвоем

Интровертные отношения - в противоположность экстравертным - в присутствии третьих лиц ухудшаются. В целом они имеют тенденцию к "капсуляции" - изолированию в собственном коммуникативном пространстве путем выталкивания тех, кто вмешивается в заведенный режим общения в паре.

Если отношения интровертны, вы почувствуете это через трудность вхождения в контакт. При длительном расставании работу по налаживанию контакта приходится проделывать заново. Однако после "притирки" возникают более значительные силы притяжения, чем в экстравертной паре. Выход из интегрировавшейся интровертной группы также довольно тяжел.

Интроверсией характеризуются **дуальные** отношения: посторонние люди очень нарушают их коммуникативный комфорт. Но и завязать дуальность в силу тех же причин быстро не удастся. Дуальность наиболее уместна для самостоятельной малодетной семьи, когда отсутствует назойливое вмешательство родственников, или дружбы с совместным времяпрепровождением вне многолюдных компаний.

Зеркальность является полезным отношением для парной дискуссии. В зеркальной паре происходит качественный анализ проблемы с двух противоположных сторон, чем достигается значительная глубина проникновения в суть обсуждаемого. Однако, на широкой публике возникает тенденция к несколько нездоровой конкуренции.

Те же эффекты дают о себе знать в **миражной** паре. Миражникам гораздо приятнее общаться вдвоем, чем в большой группе. Дискуссии, которые возникают по причине влияния посторонних лиц, могут привести к серьезным разногласиям. Такая пара мало интересуется внешним миром, сосредоточивается на своих внутренних личностных проблемах.

Р+- (ревизия плюс-минус) позволяет установить равновесие лишь при ограничении влияния внешнего мира. Именно тогда достигается воспитательный эффект - воздействие ревизора на внутренний мир ревизуемого для его изменения. Вмешательство со стороны делает эти отношения просто невыносимыми.

Для отношений **погашения** противопоказано вынесение дискуссии на широкий круг слушателей. Если в узком кругу происходит взаимная коррекция поведения и обогащение новой фактической информацией, то при экстравертировании запускается неприятный процесс погашения - оспаривания мнения другого без убедительных аргументов.

Интровертными являются и отношения **конфликта**. Возникшие разногласия только раздуваются при вмешательстве третьих лиц. Глубинные причины конфликта - полная противоположность основных свойств личности - при общении с глазу на глаз не устраняются (это невозможно в принципе), но обузываются, загоняются внутрь. Конфликтная пара становится более уживчивой при максимальной изоляции от внешних влияний.

Полудуальность налаживается намного труднее, чем дуальные отношения. Тесно сойтись с полудуалом нелегко, это требует довольно длительного времени. Вторжение третьих лиц резко нарушает эмоциональный баланс в полудуальной паре, порождает растерянность партнеров. Закрытость полудуальной пары - гарантия её стабильности.

2. Рациональность - Иррациональность ИО

К рациональным ИО относятся АК, ЗЕ, З+, З-, Р+, Р-, КВ, КФ,
а к иррациональным - ДУ, ТО, МИ, ДЕ, СЭ, ПО, РО, ПД.

2.1. Предупреждайте о своих намерениях

Рациональные отношения требуют планирования совместных действий, плохо отзываются на неожиданности и случайные перемены. Поэтому, они всегда четко отслеживаются, занимают отдельное место среди других коммуникаций.

Пара, связанная рациональным отношением, вынуждена для его поддержания все обсуждать словесно, особенно если она к тому же и экстравертна. Она становится негибкой: плохо перестраивается при изменении ситуации, нуждается во времени на подготовку любых дел.

Активация - отношение, в котором трудно поддерживать рационализм совместных начинаний, но без которого активационная пара попадает в полосу недоразумений из-за несогласованности поведения. Это отношение требует большой речевой активности, открытого проявления чувств, что довольно сильно истощает партнеров.

Зеркальные - четкие и определенные отношения, которые подводят партнеров к необходимости все подвергать анализу. Очень плохо сказывается на них резкая смена текущей ситуации, требующая изменения налаженного ритма жизни.

Заказ плюс-минус: без постоянного речевого контакта и планирования своих дел заказчик и приемник сбиваются, их работа ухудшается. Высокий темп их деятельности не может быть хаотическим. Срыв планов в заказной паре переживается очень болезненно.

Ревизия плюс-минус: и ревизор, и ревизуемый в отлаженной ревизной паре не совершают внезапных, рушащих взаимную договоренность поступков. Противоположное поведение было бы очень губительно, так как привело бы к взаимному недоверию. Ревизные отношения предполагают совместное обсуждение спорных вопросов, иначе накапливаются загнанные внутрь проблемы. Когда проблема чувствуется, но игнорируется - это первый признак будущей вспышки эмоций.

Квазитождественные отношения устойчивы, когда партнеры согласуют позиции, прежде чем предпринять что-нибудь серьезное. Иначе польза от взаимной поддержки будет невелика. Не подготовившись, не настроившись на совместную деятельность получить полезный эффект от квазитождества невозможно.

Очень рациональным является и **конфликтное** отношение, хотя это и звучит несколько странно. Дело в том, что удерживаться вместе столь противоположные люди, какими являются конфликтеры, могут лишь при условии, что они будут придерживаться системы предупреждений о своих вкусах, привычках и намерениях.

Конфликтность, чтобы не перерасти в столкновение, нуждается в планировании разрядок внутреннего эмоционального напряжения. Синтегрированные конфликтеры плохо переносят неизвестность, намеки, "заходы" с тыла. Эти отношения устойчивы только, если опираются на твердый, раз и навсегда заведенный ритм жизни.

2.2. Не ищите системы там, где её нет

Иррациональные отношения характеризуются свободой и спонтанностью, неэффективностью твердого плана, внезапными, исходящими от текущей ситуации решениями. Они плохо поддаются прогнозированию, поскольку строятся на альтернативах, предлагаемых самим развитием обстоятельств коммуникации. В них нельзя жить по системе.

Речевое общение в этих отношениях не является определяющим. Главное - жесты, мимика, приближения-отдаления, то есть, весь арсенал невербальной коммуникации. Восприятия в них преобладают над рассуждениями, умение почувствовать состояние другого над последовательностью и объяснимостью поступков. Вместо правильности и постоянства вы сталкиваетесь то с нарастающими, то с ослабевающими желаниями, плохо осознаваемыми побуждениями.

К этому классу отношений принадлежат **дуальные**. Они являются самыми свободными и расслабленными из всех ИО, исключают строгую плановость и запрограммированность действий. Ощущение отлаженной дуальности в связи с этим сравнимо с состоянием невесомости - полной раскованностью в передвижениях при потере веса тела.

Тожественные отношения также иррациональны: партнеры интуитивно понимают мотивы поведения друг друга и противятся любым попыткам нормировать свое поведение, подчинить свою свободу пусть даже и справедливым, но ограничениям. Тожественная пара предельно демократична, нарушает любые рамки и традиции.

Миражность характеризуется спорадическими улучшениями и ухудшениями взаимопонимания. Она требует прежде всего умения прогнозировать поведение партнера в зависимости от его настроения. Дискуссии по выяснению истины, нахождению общей точки зрения и т.п. неэффективны. Миражность требует умения идти на уступки. Выработать какой-либо плановый стиль совместной жизни не удастся.

Деловые отношения перерастают в соперничество стилей поведения, требуют постоянного "прощупывания" не уступающего вам конкурента. В мобилизованном состоянии отношения улучшаются, партнеры быстро объединяются против общего врага или общей трудности. Спокойное же состояние ухудшает их, начинают возникать обиды по мелочам. Пара может с азартом выискивать слабые места в позиции друг друга.

Отношения **суперэго** постоянно лавирующие, полные пустых обещаний. Партнеры могут в лицо говорить одно, а придерживаться на самом деле противоположного мнения. Их активность очень сильно зависит от общего состояния пары. На попытки поставить себя в зависимость партнеры оказывают бурное сопротивление. Такая пара очень изменчива, нуждается в свободной смене занятий.

Погашение - это отношения хорошо прогнозирующих поведение друг друга партнеров, которым становится неинтересно, если их поведение рационализируется. Эта пара нуждается в периодическом расслабленном философствовании и критическом разборе происходящего вокруг. Она способна гибко подстраиваться под давление внешней ситуации.

Родственные отношения: рассказы друг друга воспринимаются как малоинтересные, внимание пары устремляется на окружающих людей и их способности. Чем разнообразнее, любопытнее окружающая их среда, тем лучше взаимопонимание и в самой паре. При совместном принятии решений партнеры вынуждены напрягаться. Случаются также мало мотивированные

вспышки агрессивности, а затем следуют выяснение отношений и поиски причин размолвки.

В **полудуальных** отношениях на первое место выходит взаимное удобство партнеров, которое периодически нарушается потерей равновесия в общении. Складывается такое впечатление, что в этих отношениях особую роль играет судьба - иррациональное начало, определяющее их развитие. В них очень переменчиво физическое состояние партнеров - здоровье.

3. Логика - Этика ИО

К логическим (умственным) ИО принадлежат: ЗЕ, ТО, Р-, ДЕ, ПО, КТ, З+, ПД
а к этическим (чувственным) - ДУ, АК, З-, МИ, СЭ, КФ, Р+, РО.

3.1. У Вас есть шанс конструктивно договориться

Логические отношения отличаются слабой эмоциональной откликаемостью, трудностью проникновения во внутренний мир друг друга. Но зато в них удастся объективно анализировать ситуацию, делать выводы на "трезвую" голову. Конечно же, наиболее ярко все эти эффекты проступают, когда логическими отношения связываются два логика.

Кроме того, логические отношения имеют неразрывный характер: в них партнерам очень трудно проявлять гармонизирующее начало, т.е. отслеживать возникающие разногласия, проявлять первому инициативу примирения. Поэтому, если пара в результате ссоры разошлась, - претерпела разрыв, то возобновить отношения в прежнем объеме долго не удастся.

В **зеркальных** отношениях партнеры изучают возможности друг друга аналитическим путем: все добытые друг о друге сведения раскладываются "по полочкам". Эти отношения лишены страсти, в них проявляется тенденция к жизни по системе, которая с течением времени отрабатывается все больше.

Свой холодный характер быстро демонстрируют **тождественные** отношения. Тождественные типы без особого труда вычисляют логику поведения друг друга и поэтому быстро утрачивают взаимный интерес. В них проявляется тенденция к интеллектуализации - значимости познавательных интересов.

Усиливает логическую направленность мышления отношение **ревизия-минус**: подревизный стремится контролировать логику поведения ревизора. Все нелогичности не проходят мимо внимания той стороны, которая в классической соционике считается подавляемой. В действительности же, именно подревизному хочется уличить ревизора в непоследовательности, выявить ошибки в его рассуждениях.

На логике базируются **деловые** отношения. Они делают людей расчетливыми, все взвешивающими и оценивающими с прагматической точки зрения. Один логический план сменяется другим, каждый настаивает на своем варианте. Чувства всецело подчинены в спянной деловой паре логике достижения успеха.

В **погашающих** отношениях хорошо заметны технологические огрехи друг друга. Для них характерны упреки в непродуманности действий, скепсис и критицизм. Эмоции для этих отношений губительны: обиды надолго разрывают их. Хорошо просчитывая огрехи партнера, нередко забываешь об уязвимости собственной позиции.

В **квазитождественных** отношениях развивается деловая логика обоих партнеров. В голову приходит много идей деловой активности. Эмоции уместны лишь по поводу успеха или неудачи в их реализации. Это отношение развивает также чувство юмора, порождает не всегда оправданный оптимизм.

Заказ-плюс предполагает компетентность заказчика перед лицом своего приемника - умение четко, логично, убедительно изложить суть дела и необходимость предлагаемых действий. Заказ, не подкрепленный фактами, исходящий из одних эмоций или амбиций к прогрессу в этих отношениях не приводит.

Бурные эмоции губительны и для **полудуальных** отношений. Они должны быть проникнуты

духом сотрудничества, разумности и полезности совместных дел, сплоченного противодействием невзгодам и опасностям. Меньше обид, эмоциональных всплесков и больше полезных дел - тогда полудуальность приобретает прочность и особый шарм малоэмоционального комфорта.

3.2. Вместо "умных" доказательств проявите чувства

Этические отношения - в противовес логическим - проникнуты переживаниями и чувствами, в них отключается трезвый рассудок, начинают властвовать порывы сердца. В этических отношениях крайне трудно доказать что-либо, договориться конструктивно, даже если оба партнера логики.

Этические отношения претерпевают периодические разрывы: партнеры время от времени ссорятся, но затем примиряются и сближаются снова. На первое место выходят субъективные симпатии и антипатии, которые трудно согласовать.

Этическими являются **дуальные** отношения. Они характеризуются душевностью и тонкой эмоциональностью, но одновременно и пониженной умственной активностью. Дуальная пара не может интенсивно работать, так как в ней отсутствуют стимулы к напряженному труду.

Бурными эмоциями проникнуты отношения **активации**. Активационная пара становится довольно разбросанной и суетливой - энергозатратной. Эти отношения больше подходят для неформальных контактов, чем для деловых. Эмоциональное возбуждение активаторов тормозит их логические функции.

Следующее отношение из разряда этических - **заказ-минус**. Это отношение является самым драматическим, заставляющим человека переживать очень противоречивые чувства. Попав "под заказ", человек испытывает несомненный эмоциональный подъем. Это отношение будит творческие силы в человеке, но и толкает на досадные ошибки в связи с необъективной оценкой собственных достижений.

Миражным отношениям присуща тонкая лирическая эмоциональность, своеобразное чувство юмора. Мираж больше подходит для праздного отдыха, чем для продуктивного труда. В миражной паре присутствуют сильные внутренние эмоции. Для устойчивости отношения миража партнеры должны симпатизировать душой друг другу. Логические доказательства своей правоты в этих отношениях не имеют смысла.

Отношения **суперэго** на близких дистанциях наполнены частыми ссорами и примирениями. В них партнеры вовлечены в поиски какого-то устойчивого положения, которое весьма шатко и постоянно ускользает. Невозможно найти логику в поведении друг друга. Отношения характеризуются страстностью и в то же время неразумностью поведения по отношению к партнеру.

Участники **конфликтных** отношений якобы готовы демонстрировать разумность, поскольку им все же удастся держаться вместе вопреки явному несходству характеров, но это становится возможным только за счет постоянного подавления внутренних отрицательных эмоций. Советы конфликттера кажутся нарочито нелогичными. Приходится постоянно себя сдерживать, чтобы не нанести ответный удар.

Ревизия-плюс - отношение скрытых, внутренних чувств. Несмотря на отрицательную оценку стиля поведения партнера, ревизор многое прощает своему подревизному, надеясь со временем "перевоспитать" его. Резкий отпор действиям подревизного дается лишь тогда, когда он совершенно теряет совесть и ведет себя развязно - включает обратную ревизию. Ревизор испытывает к подревизному жалость и сочувствие. Он то подавляет, то поощряет в ревизуемом его слабую функцию, но без продуманной системы.

К разряду этических относятся и **родственные** отношения. Они характеризуются тем, что партнеры стремятся к сходным целям, но достигают их противоположными методами. "Родственники" хорошо чувствуют противоречие между собой, но далеко не сразу решают, что с этим делать. В этих отношениях взаимность держится только на одинаковых чувствах по отношению к кому-нибудь третьему.

4. Сенсорность - интуитивность ИО

К категории сенсорных принадлежат ДУ, АК, Р-, ДЕ, СЭ, КФ, З+, ПД
а к категории интуитивных - ЗЕ, ТО, МИ, З-, ПО, КВ, Р+, РО.

4.1. Окунитесь в повседневность, отбросьте фантазии

Сенсорные отношения материалистически ориентированы, они погружают человека в предметный мир, делают его мышление конкретным, приземленным. У людей, связанных сенсорными отношениями, обостряется работа органов чувств, мир они ощущают близким к реальности, без иллюзий и домыслов.

Сенсорные отношения основаны на физическом притяжении людей друг к другу. В них должны быть взаимоприемлемыми бытовые привычки партнеров, физические процессы в них занимают значительную часть времени. Если еще и оба партнера оказываются принадлежащими к сенсорным социотипам, то все описанные качества воплощаются с максимальной полнотой.

Сенсорным отношением является **дуальность**. Это отношение обеспечивает физический комфорт, усредняет вкусы и привычки соединившихся в нем людей. Дуальность приносит с собой расслабление и отдых. Порывы фантазии уступают место усилиям по достижению реального благосостояния в сложившихся условиях.

К очень сенсорно-заботливым отношениям следует причислить **активацию**. Однако надо помнить, что оказывая заботу своему партнеру, активатор ожидает от него ответных услуг или же подчинения своим вкусам и пристрастиям. Слаженная активационная пара умеет прекрасно обустраиваться на своей территории.

Сенсорно обостряет внимательность и скрупулезность отношение **ревизия-минус**. Подревизный обращает внимание на подробности в поведении партнера, контролирует почти каждый его шаг - собирает достоверную информацию о нем. Нахождение под ревизией дисциплинирует человека, но в то же время и сужает его кругозор.

Деловые отношения усиливают силовую сенсорику партнеров, делают их более конкурентоспособными, вырабатывают умение реально оценивать расстановку сил. Деловой паре не следует браться за долгосрочные задачи. Эти отношения побуждают партнеров к достижению краткосрочных целей, обещающих ощутимую отдачу.

Отношения **суперэго** очень прагматичны. Партнеры соединяются в пару суперэго с вполне осязаемыми, материалистическими интересами. Эта пара способна накапливать опыт методом проб и ошибок. Партнеры также следят за статусом друг друга и очень болезненно реагируют, если кто-то обходит другого в смысле получения благ или привилегий.

Конфликтные отношения препятствуют смелым и раскованным инициативам, ориентируют людей на консервативные, рутинные ценности. В них быстро гасится "полет фантазии". Партнеры успешно занимаются лишь известными им и отработанными на практике делами.

Заказ-плюс усиливает в человеке конкретную составляющую его мышления, улучшает его организаторские способности, которые связаны с умением трезво оценить сложившуюся ситуацию и выдать четкие указания. Приемником нельзя управлять через воодушевление, обещания и радужные перспективы. Заказное управление строится на конкретном знании ситуации и опыте решения задач подобного рода.

Полудуальные отношения обостряют в партнерах ощущение своего тела, своего физического состояния. Расслабиться в полудуальных отношениях не так легко, как в дуальных. Материальное благосостояние в полудуальной паре обеспечивается за счет совместного труда. Особенно это касается случая, когда полудуальностью объединены два интуита. Полудуалы способны реально оценить свои шансы на успех и всерьез берутся только за те дела, которые приносят быструю отдачу.

4.2. Отвлечитесь от мира вещей и сиюминутности

Интуитивные отношения - в противовес сенсорным - строятся на познавательном интересе, а не на конкретной отдаче. Они уводят человека в мир отвлеченных представлений и далеких перспектив. Эти отношения не препятствуют, а наоборот, предполагают непрacticalные занятия и увлечения, развивают абстрактность мышления.

В личных отношениях интуитивного типа платонический компонент преобладает над физическим влечением. В этих отношениях бесполезно искать материальную выгоду - они не могут ее дать, особенно, если речь идет о союзе двух интуитивных людей. Зато они носят интеллектуальный оттенок: заставляют вас задуматься над загадками мира и человека, обращают вашу мысль в будущее.

Интуитивным отношением является **зеркальное**: партнеры зеркальщики делают много интересных открытий друг о друге, раскрывают в себе много новых возможностей. Зеркальность подталкивает к уходу в себя и углубленным размышлениям. Практическая отдача от зеркальности обычно невелика.

В **тождественной** паре партнеров объединяют сходные взгляды на жизнь, направленные в одну сторону побуждения, близкие увлечения. Планы, которые строят себе тождественные партнеры, красочны и многообещающи, однако имеют мало шансов воплотиться, как задумано.

Проникнуты любопытством пополам с тревожными предчувствиями **миражные** отношения. Однако совместные планы партнеров опять-таки иллюзорны. В этих отношениях, даже испытав горечь краха надежд, не теряешь веру в их улучшение. Усиление интуитивных способностей партнеров помогает им удерживаться от необдуманных поступков, приспособиться друг к другу.

Заказ-минус - отношение тревог и отрицательных предчувствий, но в то же время нахождение "под заказом" улучшает фантазию, пробуждает веру в собственные силы. У подзаказного нередко появляются неординарные решения, опережающие текущую ситуацию.

В отношениях **погашения** вас интересует сам подход партнера, его концепция, то есть общие принципы работы, а не его фактические достижения и текущее положение. Присутствует надежда взять на вооружение его технологии и приемы, но она не имеет под собой достаточных оснований. Погашающие партнеры довольно успешно прогнозируют поведение друг друга.

Квазитождественные партнеры проявляют тенденцию к проверке своих идей на практике, однако не путем постепенной отладки, а смелым прорывом. Эти отношения подталкивают партнеров к риску, будят в них дух предприимчивости, вселяют оптимизм. Квазитождественной паре удастся пустить в ход наработанное в прошлом, что ранее отвергалось, возродить позитивные традиции.

Ревизия-плюс также является интуитивным отношением. Ревизору не удастся управлять поведением ревизуемого по конкретной ситуации. Он воздействует в течение длительного времени на внутренний мир своего подопечного, изменяя систему его общих представлений и жизненных предпочтений. Ревизия больше чувствуется на психологическом, а не на физическом уровне. Её воспитательный эффект - положительный или же отрицательный - осознается лишь с течением времени.

Родственные отношения не пробуждают интереса к обсуждению конкретных событий, которые произошли только-что с кем-либо из партнеров. "Родственникам" неплохо обсуждать все интересные новинки, увлекательные открытия или сенсации. В такой паре нельзя навязывать конкретные решения или поступки, воспринимаются положительно лишь общие советы по теме.

5. Статичность - Динамичность ИО

К статичным отношениям причисляются ЗЕ, ТО, Р-, ДЕ, СЭ, КФ, Р+, РО
а к динамическим - ДУ, АК, МИ, З-, КВ, ПО, З+, ПД.

5.1. Найдите силы вызвать перемены

Отношения, попадающие в разряд статических, являются равномерно текущими, однообразными и скучноватыми, без особого труда поддаются прогнозированию, так как слабо меняют свой характер со временем. Они долго пребывают на месте и лишь после прикладывания значительных усилий скачкообразно переходят в новое зафиксированное состояние.

В этих отношениях партнеры чувствуют себя скорее дискомфортно, чем комфортно в плане физических удобств, бытовых привычек, самочувствия и здоровья. Дело в том, что чувство расслабленности, раскрепощенности и удобства, без которого пару не назовешь комфортной, хотя она может быть и слаженной, наступает как результат взаимной притирки друг к другу на близкой дистанции. Статический же каркас этих отношений значительно тормозит процесс "комфортизации".

Р+- (ревизия плюс-минус) представляет собой процесс болезненных перескакиваний из одного устойчивого состояния в другое. Ревизор постоянно навязывает ревизуемому одни и те же ценности и стиль поведения, а последний так же упрямо сопротивляется, причем, способы противодействия ревизору (обратная ревизия) практически не меняются - выискивание ошибок в его суждениях и поступках. Отношения требуют от партнеров максимальной терпимости и гуманности.

Зеркальные отношения делают партнеров приверженцами какой-то одной системы, которую следует распространить на все явления вокруг. Переход в новое состояние - это редкость, к которой нужно привыкнуть, осмыслить её и сделать выводы. После этого старая система полностью отбрасывается и господствует новая. Смешанные состояния, сумбурное наложение одних принципов на другие нарушает основу зеркальности - аналитичность. В отлаженных зеркальных отношениях основная линия возражений друг другу легко предсказуема.

Особой статичности требуют **конфликтные** отношения. Конфликтеры консервируют сложившееся равновесие сил, очень не любят неожиданностей. Переход в новый режим существования крайне труден, воспринимается почти как стихийное бедствие. Партнеры в конфликтной паре противодействуют изменениям, цепляются за старое. И только убедившись, что все связи разрушены, принимают новый уклад жизни.

Тожественные отношения довольно быстро наскучивают похожестью темпераментов и понятностью образа жизни и мыслей партнера. Основные пристрастия человека редко меняются в течение жизни. А если же такие перемены и происходят, то их смысл и причины опять -таки без труда осознаются. Развешивать скучное однообразие со временем становится все труднее.

На восстановлении периодически разрушаемого равновесия основываются и отношения **суперэго**. Любые быстрые перемены воспринимаются в такой паре скорее с негативной точки зрения, чем с позитивной. В рассогласовании состояний каждый обвиняет другого. В паре суперэго партнеры часто считают друг друга эгоистами.

Деловые отношения также строятся на балансе сил. Но в отличие от суперэго здесь партнеры не восстанавливают, а наоборот, стремятся нарушить равновесие в свою пользу. Эти отношения утомляют непрерывной борьбой за авторитет, лидерство, значимость. В спорах не ищут истину, а нащупывают слабые места в позиции другой стороны.

Стремятся сохранить завоёванные позиции партнеры, связанные **родственными** отношениями. Несмотря на интерес к занятиям другого, оба остаются при своем мнении. Похожие чем-то внешне, "родственники" внутренне очень различны. Несмотря на тягу к внешним впечатлениям, каждый ожидает от другого возврат к привычному состоянию. Переход на новые правила игры болезнен.

5.2. Сонное царство - это не про вас

Динамические отношения протекают неравномерно - то ускоряясь, то замедляясь. Они имеют множество вариантов, поэтому их трудно предсказать. Для них характерны постоянные изменения,

увлекательное развитие сюжета. Поэтому динамические отношения могут утомить, но не наскучить.

Эти отношения чаще бывают комфортными, чем дискомфортными. Для того, чтобы приспособливаться друг к другу, нужно изменять в себе те или иные качества. В динамических отношениях изменения заложены изначально, поэтому взаимная притирка особых проблем не вызывает.

Динамика **активационных** отношений характеризуется неуклонным нарастанием напряженности, что приводит к бурным эмоциональным разрядам. Активационная пара всеми силами добивается того, на что настроены оба партнера, не считаясь со временем окружающих.

Большой динамикой отличаются и **квазитождественные** отношения. Они предприимчивы и остросюжетны, толкают партнеров на рискованные поступки. В этих отношениях постоянно сменяются планы, выдвигаются и опробуются смелые проекты. В них невозможно остановиться, перевести дух. В статике квазитождество быстро распадается.

Заказ плюс-минус также является динамическим отношением. Заказчик проявляет постоянную деловую активность. Он должен пребывать в движении, задавать активный деловой ритм, всюду успевать. Приемник заказа испытывает сильнейшую эмоциональную динамику. Его состояние драматизируется: надежды сменяются разочарованиями, горечь перемешивается с приятными чувствами.

Для **миражных** отношений показательна изменчивость внутренних состояний - от завораживающего чувства гармонии до настоящей злости к партнеру. При миражности надо чутко реагировать на побуждения партнера. Изменчивые лирические и ностальгические состояния, которые периодически возникают у миражников, укрепляют их доверие друг к другу, но в то же время и порождают грусть о недолговечности человеческого счастья.

В отношениях **погашения** на первое место выходит не эмоциональная динамика, а внезапная смена поступков партнера. Отношения позволяют в основном предсказывать успехи или поражения другого. Они оказывают "амортизирующий" эффект, то есть смягчают поражения, но и преуменьшают успехи. Партнеры словно колеблются в противофазе.

В **дуальных** отношениях вас ожидают контрасты веселья и скуки, приятного общения и утомления. Темные периоды будут чередоваться со светлыми, порождая ощущение какого-то полета. Отношения напоминают скольжение по хорошо смазанной поверхности, где выпуклых частей столько же, сколько и впадин. Партнеры всецело отдаются этому затягивающему процессу, часто совсем забывая о проблемах окружающего мира.

Динамика **полудуальных** отношений более остра и ощутима. У полудуалов наблюдается контраст работы и отдыха, приятных и тягостных, но необходимых занятий. Сбои в отношениях порождают большую тревожность, чем при дуальности. Много мыслей о прошлом, о тех приятных минутах, которые уже не повторятся. Партнеры динамизируют отношения, совершая неожиданные для другого поступки.

6. Эволюция - инволюция ИО

К эволюционным я отношу - ДУ, ТО, З+, З-, Р+, Р-, СЭ, ПО
а к инволюционным - ЗЕ, АК, ДЕ, МИ, КВ, КФ, РО, ПД.

6.1. Хотите быть вместе - подражайте избраннику

Эволюционные отношения характеризуются процессуальностью, то есть прохождением от начального до конечного пункта при воплощении задуманного "начисто", без возвратов и повторений. Такая погруженность в процесс делает их довольно детальными, а также мало зависящими от воли самих участников отношений.

В эволюционных отношениях рано или поздно возникает ощущение какой-то обреченности, когда не принадлежишь сам себе, невольно втягиваешься в неумолимый процесс. При этом партнеры

практически лишаются возможности повлиять на результат этих отношений. Получается, что у них не бывает "репетиций".

Вторая отличительная черта эволюционных отношений - это их конвергентность (сходимость). Их развитие заставляет партнеров уподобляться друг другу - становится все более похожими. Основная тенденция этих отношений заключается в усилении в партнерах общего, похожего и стирании индивидуального, отличного. Поэтому, их энергопотенциал со временем все больше ослабляется: внутренние противоречия со временем у них сглаживаются, затихают.

Очень характерным примером эволюционно-уподобительных отношений является **дуальность**. В хорошо интегрированной дуальной паре партнеры настолько перенимают друг у друга манеры и стиль поведения, что для внешнего наблюдателя становятся практически неразличимыми. Они как бы сливаются в одно целое. Их соционические признаки усредняются: экстраверт становится более интровертным, а интроверт экстравертируется, интуитив становится более конкретным, а сенсорик - более отвлеченным и т.д.

Сходимость работает и у **тождественных** партнеров. Они и так похожи по своим предпочтениям, а соединившись в эволюционную пару, уподобляются друг другу еще больше. Похожесть тождественных поначалу притягивает. Они стремятся достичь ещё большего понимания и в погоне за этим процессом в конечном итоге утрачивают результат. Их соционические признаки суммируются и вклад каждого становится неразличимым.

Законам эволюции подчиняются отношения **заказа плюс-минус**. Приемник стремится подражать заказчику в его методах решения проблем, и сам заказчик не прочь научить приемника своим секретам. Таким образом, с течением времени они сближаются все больше. Одновременно падает рабочее напряжение в этой диаде - она выдыхается, её производительность снижается. Заказчик и приемник становятся взаимозаменяемыми: одинаково представляют диаду во внешнем мире.

Следующее эволюционное отношение - **ревизия плюс-минус**. Ревизор, воздействуя на ревизуемого, изменяет его внутренний мир по своему подобию. И ревизуемый, высоко, хотя и критически оценивая ревизора, стремится обрести такие же внутренние качества, как и у него. В процессе взаимного контроля партнеры оттачивают приемлемый образец поведения. Напряженность ревизии достигает высшей точки, колеблясь некоторое время то вверх, то вниз, а затем заметно ослабевает, что свидетельствует о том, что отношения вошли в заключительную фазу - выполнили свою воспитательно-управленческую миссию и потеряли свою энергонасыщенность.

Эволюционное отношение **суперэго** приводит к постепенному, хотя нередко и бурному уравниванию сил и эмоциональных вкладов партнеров. Каждый из участников быстро реагирует на нарушение равновесия. Амплитуда таких колебаний постепенно растет, достигая кульминации, а затем начинает снижаться, так как партнеры учатся все полнее учитывать интересы друг друга. Противоположность позиций все больше сглаживается.

И последнее отношение из разряда эволюционных - **погашение**. В нем происходит отсечение тех устремлений партнеров, которые кажутся "экстремистскими", не оправданно заостренными. Подобная критическая притирка мнений и намерений заканчивается довольно терпимым отношением к поведению другого. И здесь наблюдается процесс прихода к средней линии, устраивающей обоих, хотя и далекой от первоначального идеала.

6.2. Будьте готовы к сбоям на ровном месте

Противоположная категория отношений - инволюционные. Их основополагающий признак - ориентация на результат при плохо организованном процессе. Поэтому результат деятельности партнеров, соединенных инволюционными отношениями, быстр и хорошо заметен, но несовершенен, не отработан до технологических деталей.

Поэтому при инволюции часто бывают возвраты к старому, "повторение пройденного", скачки то назад, то вперед. В инволюционной диаде партнеры чувствуют, что они могут управлять отношениями по собственной воле - форсировать или ослаблять их интенсивность. В них нет

погруженности в процесс, они так не засасывают в свой водоворот, как отношения эволюции.

Другой важной характеристикой инволюционных отношений есть их индивидуализирующее действие. Это значит, что инволюционно соединенные партнеры ищут и подчеркивают друг в друге то, что их различает, делает непохожими. В инволюционной паре следует ожидать дивергенции - расхождения путей развития составляющих её типов. Поэтому эти отношения становятся со временем все менее устойчивыми. В них нужно сбрасывать образующуюся энергию, то есть ускорять или замедлять естественный ход событий.

Рассмотрим для начала **зеркальность**. Зеркальные партнеры всегда подчеркивают "обратную сторону медали" - указывают на тот аспект проблемы, который ускользает от внимания другого участника. Таким способом восполняется общая картина ситуации или явления, и позитивный результат совместной интеллектуальной работы налицо. Каждый настаивает на своём мнении, хотя и учитывает аргументы противоположной стороны. Слияния нет, есть совершенствование систем взглядов каждого, которые все больше расходятся.

Инволюционность присуща отношению **активации**. В активационной паре партнеры обычно подчеркивают свою самостоятельность, индивидуальный образ жизни, умение всего добиться самому. Активаторы со временем перенапрягают друг друга и, если не пойти путем разрядки напряженности, то отношения закончатся взрывом. Партнеры периодически оказываются отброшенными назад, но затем с удвоенной энергией восстанавливают положение.

В **деловых** отношениях партнеры действуют, казалось бы, сходными методами, но добиваются совершенно разных целей. Поэтому нарастает конкуренция, отбрасывающая обоих назад. После переосмысления своих действий партнеры опять сближаются для нового рывка вперед и еще более опасного сбоя. Каждый считает, что цель другим поставлена неверно. На поздних этапах развития деловых отношений пропадает всякое желание быть похожими друг на друга.

Миражные отношения также подвержены неизбежным срывам. В миражной паре партнеры добиваются автономии, права на собственные, отличные от другого интересы. Партнерам не нравятся увлечения друг друга, их активность часто направлена в противоположные стороны. В споре каждый упорно настаивает на своем, даже не стремясь терпеливо разъяснить другому свою точку зрения. Разойдясь на дистанцию или предоставив другому свободу действий, партнеры на время успокаиваются.

В **квазитождественных** отношениях, которые тоже являются инволюционными, поначалу не чувствуешь особой напряженности. Присутствует надежда, что партнер тебя все же поймет и присоединится к твоему мнению. Однако этого не происходит. Чем больше двое работают над одинаковой проблемой, тем дальше они расходятся. Чтобы сберечь интегральность, приходится делать вид, что они единомышленники. Однако скоро это уже не спасает и приходится затевать что-нибудь новое или же возвращаться к прошлым отложенным проблемам.

Конфликтные отношения сводят вместе антиподов - максимально противоположные типы людей. Сближение позиций здесь бывает лишь кратковременным, во время которого партнеры могут значительно продвинуться вперед. В остальных случаях различия закрепляются. Внутренняя напряженность сразу же дает о себе знать, если конфликтеры сблизятся на более короткую дистанцию, чем их вынуждают внешние обстоятельства. В лучшем случае все заканчивается взаимным подшучиванием, в худшем - силовым столкновением.

Родственные отношения характеризуются схожестью преследуемых целей, но полной противоположностью методов их достижения. С течением времени родственные типы расходятся все больше, становясь на крайние позиции. Сбросив напряженность во время столь характерного для инволюционных отношений сбоя, партнеры начинают новый раунд общения, заставляя себя забыть о прежних разногласиях.

Полудуальные отношения способствуют сохранению собственной индивидуальности. В них оттачивается личное мастерство. Партнеры советуются друг с другом, но каждый ведет собственные дела. При совместных слишком плотных действиях один невольно задевает другого. Приходится делать отступление, "зализывать раны" и исправлять свои ошибки. Отношения управляемы и имеют тенденцию к самокоррекции.

Л и т е р а т у р а :

1. Аугустинавичюте А. Теория интертипных отношений. 1982 г.
2. Аугустинавичюте А. Признаки Рейнина. 1985 г.
3. Гуленко В.В. Интровертная соционика. Внутренние отношения в группе как отражение её интегрального типа. Киев, 12.07.1994.
4. Крегер О., Тьюсон Дж. М. 16 дорог любви. - М.: Персей, Вече, АСТ, 1995, с.36 - 54.